



## Exportmöglichkeiten für Südtirol

Beratertag

### Export USA

7/6/2023

Hotel Four Points by Sheraton, Bozen

9:00 – 13:00 Uhr Konferenzen

14:30-18:30 Uhr One-to-One-Beratung

In einer Zeit wachsender geopolitischer Spannungen und unter den Bedingungen eines zunehmenden Wettbewerbs unter den Supermächten USA und China stehen europäische Unternehmen vor enormen Herausforderungen. Wirtschaftliche Beziehungen zwischen Ländern werden zunehmend unter dem Aspekt der sicherheitspolitischen Relevanz betrachtet. Seit einigen Jahren führen die geopolitischen Spannungen bereits zu einer Fragmentierung der Weltwirtschaft in verschiedene Wirtschaftsräume, die einander skeptisch beäugen. Im Licht dieser Herausforderungen passt die EU ihre wirtschaftspolitischen Instrumente und Programme zunehmend an. Von Zollinstrumenten über neue Regeln für die Ausfuhr bestimmter – zivil- und militärisch nutzbarer – Güter und Dienstleistungen bis hin zu Investitionskontrollen hat die Europäische Kommission in den letzten Jahren ihre Einflussmöglichkeiten auf die Außenwirtschaftspolitik verstärkt. In diesem Kontext sind auch die Chancen für Südtiroler Unternehmen zu sehen, deren Exporte in die USA in den letzten Jahren wachsen und für die sich durch eine gute transatlantische Zusammenarbeit im Bereich Handel und Investitionen zunehmend Chancen ergeben.

#### Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Südtiroler Unternehmen, die am Export in die USA interessiert sind.

#### Anmeldung

bis 01.06.2023

[Online-Anmeldung](#)

#### Kontakt

Francesca Fiori

T +39 0471 094 496

[francesca.fiori@idm-suedtirol.com](mailto:francesca.fiori@idm-suedtirol.com)

[www.idm-suedtirol.com](http://www.idm-suedtirol.com)

# Programm

- 09:00**            **Empfang**
- 09:30**            **Begrüßung**  
Francesca Fiori | International, IDM Südtirol
- 09:45**            **Transatlantische Wirtschaftskooperation und ‚De-Risking‘ in Zeiten geopolitischer Spannungen: Herausforderungen für die EU und Unterstützung für Unternehmen**  
Dr. Laura von Daniels | Forschungsgruppe Amerika, Leiterin des Deutschen Instituts für Internationale Politik und Sicherheit (DE)
- 10:30**            **Q&A mit Fr. Dr. Von Daniels**
- 10:45**            **Coffee break**
- 11:15**            **Best Marketing Strategies for the US Market**  
Steve Lanier | Experte für Marktstrategien in den USA (EN)
- 12:00**            **Business Cases Südtiroler Unternehmen in den Vereinigten Staaten**  
Alberto Ferrin | Wholesale Director Oberalp Group (IT)
- 12:30**            **Compliance Management bei Exportgeschäften mit den Vereinigten Staaten**  
Zeno Poggi | Managing Partner ZPC srl (IT)
- 13:00 / 14:30**    **Lunch Buffet Networking**  
(Die Vernetzung und Zusammenarbeit zwischen den teilnehmenden Unternehmen wird während des Mittagbuffets möglich sein)
- 14:30 / 18:30**    **Einzelgespräche mit unseren Experten (durch Reservierung)**
- **Steve Lanier:** Markteintritt USA (EN)
  - **Mirko Mottino:** Markteintritt USA (IT,EN)
  - **Massimo Fontana Ros:** Verträge und Gesellschaftsrecht (IT,DE)
  - **Zeno Poggi:** Export Compliance Management (IT,EN)
  - **Peter Graus:** Transport & Logistik (IT,DE)
  - **Francesca Fiori/Christian Schweigkofler:** Exportberatung, Förderungen und Dienstleistungen IDM (IT,DE)

## Informationen

Die Teilnahme an der Veranstaltung ist **kostenlos**.

### Sprache

Konferenzsprachen sind Italienisch, Deutsch und Englisch. Die individuellen Beratungsgespräche finden auf Italienisch, Deutsch oder Englisch statt (für jeden Berater ist die Referenzsprache nach dem Namen angegeben).

Sie können sich unter diesem [Link](#) bis zum **1. Juni 2023** anmelden.

## Experten

### Dr. Laura von Daniels | Leiterin der Forschungsgruppe Amerika der Stiftung Wissenschaft und Politik (SWP)



Dr. Laura von Daniels ist Leiterin der Forschungsgruppe Amerika der Stiftung Wissenschaft und Politik (SWP). Dort forscht sie zu transatlantischen Beziehungen, US-Außen-, Wirtschafts- und Finanzpolitik. Sie hat zuvor als Visiting Assistant Professor of Political Economy an der Central European University Budapest und an der Universität der Bundeswehr in Hamburg unterrichtet. Von 2011 bis 2012 war sie als Thyssen Fellow am Weatherhead Center for International Affairs der Harvard University. Zuvor forschte sie als DAAD-Stipendiatin an der Princeton University und arbeitete als wissenschaftliche Mitarbeiterin in einem DFG-geförderten Projekt zu Schuldenkrisen in Schwellen- und Entwicklungsländern an der Hertie School of Governance. 2021 war sie Munich Young Leader der Münchener Sicherheitskonferenz.

### Steve Lanier | Experte für Marktstrategien in den USA



Seit über 20 Jahren hilft Steve Lanier europäischen KMU aktiv bei der Entwicklung des Exportmarktes USA. Seit der Gründung von American World Services im Jahr 1993 hat er mit Hunderten von Unternehmen und Organisationen zusammengearbeitet, um deren Marketingaktivitäten in den USA auszubauen. Lanier hat einen Master-Abschluss in internationaler Wirtschaft von der American University in Washington und einen Bachelor-Abschluss in Kommunikation von der Bethel University in Minnesota.

### Alberto Ferrin | Wholesale Director Oberalp Group



Alberto Ferrin ist seit 2013 bei der Oberalp Gruppe, wo er die Position des Sales & Marketing Managers der Footwear Division übernahm und dann International Sales Director der Marke Dynafit wurde, bis er die Position des Wholesale Director für alle Marken der Gruppe erreichte. In dieser Funktion ist er verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung der Verkaufsstrategien für die Eigenmarken des Unternehmens, darunter SALEWA, Dynafit, Pomoca und LaMunt. Dabei wird er von einem Team von Sales und K- Accounts Managern unterstützt, das er seit 2018 leitet.

### Zeno Poggi | Managing Partner - ZPC Srl



Zeno Poggi ist Gründer und geschäftsführender Gesellschafter von ZPC Srl, einem Unternehmen mit Niederlassungen in Verona und Mailand, das Unternehmensdienstleistungen für internationales Handelsmanagement im Bereich Exportkontrollen und Trade Compliance anbietet. Er ist Referent bei Seminaren und Konferenzen über Internationalisierung und Außenhandel und arbeitet mit Industrie- und Handelsverbänden des Confindustria-Systems zusammen. Er ist Präsident von AWOS - A World of Sanctions, einem Think Tank für Forschung und Analyse zu internationalen Sanktionen und geopolitischen Risiken.

### Mirko Mottino | Direktor – Altios Italia



Mirko Mottino ist Direktor von Altios Italia, einer Beratungsagentur, die auch in den USA ansässig ist, für Strategie und Organisation in den Bereichen internationale Entwicklung, Unternehmensvernetzung und Umsetzungsprozesse sowie Coaching und Beratung für Unternehmensgründungen im Ausland. Mottino kam zu Altios, nachdem er sich an der Universität für Wirtschaft und Handel in Turin auf internationales Marketing spezialisiert und Erfahrung als Geschäftsführer und Direktor von ERAI Italien (Entreprise Rhône Alpes International) erworben hatte.

### Massimo Fontana Ros | Wirtschaftsrechtskanzlei Fontana Ros



Inhaber und geschäftsführender Gesellschafter der Wirtschaftsrechtskanzlei FONTANA ROS mit Büros in Bozen und Mailand sowie einem Korrespondenzbüro in Dubai (Arabic Desk) und New York (USA Desk). Fontana Ros hat an der Universität Parma studiert und einen Master in Wirtschaftsrecht an der Universität LUISS in Rom erworben. Er ist auf internationales Wirtschaftsrecht spezialisiert und berät Handelsverbände, italienische Handelskammern in Italien und im Ausland sowie Konsulate.

# Experten

## Peter Graus | Brigl SpA



Peter Graus ist Leiter der Abteilung Luft- und Seefracht bei der Brigl SpA. Als eines der traditionsreichsten Unternehmen Südtirols im Bereich Spedition und Zollabwicklung bietet Brigl SpA eine breite Dienstleistungspalette im nationalen und internationalen Sammelgutverkehr, Lösungen im Bereich der Teil- und Komplettladungen, sämtliche Luft- und Seefrachtabwicklungen im Import- und Exportgeschäft sowie kundenspezifische Logistiklösungen an verschiedenen Standorten. Im Zollbereich kann Brigl auf eine langjährige Erfahrung und ein etabliertes Netzwerk von Zollexperten zurückgreifen.

## Francesca Fiori | Senior Consultant International Business Development IDM Alto Adige



Francesca war 19 Jahre lang als Exportmanagerin in zwei weltweit führenden Unternehmen der Baubranche tätig, wo sie den Vertrieb auf mehreren ausländischen Märkten, darunter der US-amerikanischen, leitete. Nach ihrer Rückkehr nach Südtirol arbeitete sie in den Bereichen Vertrieb, E-Commerce und Handelsmarketing für wichtige lokale Unternehmen. Bei IDM stellt sie Südtiroler Unternehmen ihre Erfahrung und ihr Wissen zur Verfügung, um deren Exportpotenzial voll auszuschöpfen und ihnen neue Märkte und Kundensegmente zu erschließen.

## Christian Schweigkofler | Senior Consultant International Business Development IDM Alto Adige



Seine Arbeitslaufbahn begann er bei zwei namhaften und international tätigen Südtiroler Unternehmen. Er sammelte Erfahrungen in mehreren Abteilungen und konzentrierte sich mit der Zeit auf Export und Vertrieb. Seit 2005 berät und begleitet er Südtiroler Unternehmen bei deren Vertriebs- und Exportbemühungen. Der Berater kennt die Stärken und Schwächen der Südtiroler Unternehmen. Er versucht Vertriebsmöglichkeiten und neue Märkte aufzuzeigen, berät im Hinblick auf Hilfen und Unterstützungsmaßnahmen der öffentlichen Körperschaften und ist im In- und Ausland gut vernetzt.