



**Formazione,
esperienze,
suggerimenti**

Export Management Live

Per affrontare i mercati esteri con più sicurezza

29 - 30/04/2024

09:00 – 12:00 14:00 – 17:00

EURAC, Bolzano

Le sfide del commercio internazionale sono varie e costantemente soggette a cambiamenti. In molti reparti di esportazione tuttavia, i processi di lavoro e di vendita seguono procedure e sequenze consolidate. Alcune tecniche e approcci di base al commercio internazionale sono spesso gli stessi e possono quindi essere strutturati e organizzati in modo professionale.

Per questo motivo, IDM Alto Adige organizza un workshop con consulenti specializzati sul tema dell'internazionalizzazione e delle strategie di sviluppo per il commercio estero. In quest'occasione, i partecipanti riceveranno anche informazioni sui metodi di attuazione, esempi pratici e suggerimenti.

Destinatari

Imprenditori e responsabili dei reparti export e vendite, dipendenti e interessati che vogliono avere maggiori informazioni su un approccio professionale in tema export e ricevere consigli pratici.

Iscrizione online

entro il 12/04/2024

[Iscrizione online](#)

Contatto

Christian Schweigkofler
T +39 0471 094 502
christian.schweigkofler@idm-suedtirol.com
www.idm-suedtirol.com

Programma

29/04/2024

09:00 Micol Vezzoli

Preparazione e pianificazione

- Valutazione e preparazione dell'azienda
- La scelta dei mercati target
- L'analisi dei competitor

14:00 Micol Vezzoli

Sviluppo operativo

- 3 approcci per trovare clienti all'estero
- Canali e fonti per la ricerca di clienti all'estero

30/04/2024

09:00 Micol Vezzoli

Sviluppo operativo

- Tecniche di export
- Case studies

14:00 Tito Spaldi

Export: la nostra realtà

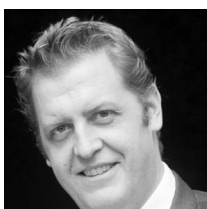
- Storie e racconti dal mondo delle vendite internazionali
- Esempi concreti, tecniche pratiche utilizzate e suggerimenti per evitare passi falsi e avere successo nei mercati esteri

Relatori



Micol Vezzoli | Tem Italia Srl, Brescia | www.templus.it

Micol Vezzoli è esperto di strategie di internazionalizzazione ed EXIM Manager certificato secondo la norma UNI 11823:2021. È co-fondatore di TEM PLUS, società di consulenza per l'internazionalizzazione, il cui obiettivo è rendere le competenze per l'export accessibili a tutte le imprese attraverso progetti con i migliori manager dell'internazionalizzazione. Vezzoli è, inoltre, autore del libro "La via dell'export", pubblicato da Rubbettino.



Tito Spaldi | Isolcell SpA, Laives | www.isolcell.com

Tito Spaldi è il responsabile diretto di Isolcell SpA per oltre 20 Paesi, tra cui Australia, Algeria, Belgio, India, Irlanda, Giappone, Lussemburgo, Paesi Bassi, Francia, Tunisia e Uzbekistan. Dopo aver vissuto, studiato e lavorato nel Regno Unito e dopo aver fatto carriera in aziende internazionali è tornato in Alto Adige con l'obiettivo di fare qualcosa che coinvolgesse un settore industriale locale con focus sull'internazionalizzazione. Per Isolcell SpA, che oggi vanta quasi 70 anni di esperienza nelle soluzioni post-raccolta di prodotti ortofrutticoli, l'export rappresenta quasi l'80% del fatturato.

Condizioni di partecipazione

La partecipazione al workshop è aperta a tutte le aziende altoatesine iscritte alla Camera di Commercio di Bolzano. Il numero di partecipanti è **limitato a 15 persone**. Il workshop si svolge in lingua italiana, senza traduzione simultanea.

Costo per partecipante: € 80 + Iva. Segue regolare fattura dopo la conclusione del workshop.

Per eventuali domande o richiesta di informazioni: christian.schweigkofler@idm-suedtirol.com, T +39 0471 094 502

In collaborazione con

TEMPLUS⁺

Isolcell
CONTROLLED ATMOSPHERE SINCE 1958