

SERVIZI PER L'EXPORT

Verso nuovi mercati
Siamo al vostro fianco

QUATTRO PASSI VERSO IL SUCCESSO



1 Informarsi
Consulenza individuale p. 3
Giornate di consulenza p. 4

2 Primi passi nel mercato
Ingresso nel mercato e ricerca di partner commerciali p. 8
Export Coach p. 11

3 Conoscere meglio il mercato
Visite di delegazioni p. 8
Viaggi imprenditoriali p. 8

4 Entrare concretamente nel mercato
Fiere p. 7
Diritto internazionale e contratti p. 10

PARTITE IN QUARTA CON IL VOSTRO BUSINESS INTERNAZIONALE

Volete valicare i confini del mercato di casa vostra? Avete già **successo nel commercio con l'estero**, ma siete alla ricerca di nuovi partner o volete rafforzare la **vostra strategia commerciale**? Come imprenditori esistono svariati motivi per avvalersi dei servizi per l'export di IDM. Perché chi conosce le sfide e la complessità dei mercati esteri, conosce anche l'importanza di partner e consulenti esperti.

Ecco perché IDM è l'interlocutore giusto, grazie a collaboratori preparati e a un'ampia rete di esperti in questioni tecniche e giuridiche, **partecipazioni fieristiche** e sfide strategiche. **Coach esperti** possono aiutarvi a ottenere un buon posizionamento a livello di export; partner e **specialisti nei mercati di riferimento**, che IDM porta in Alto Adige o visita insieme a voi, potranno fornirvi delucidazioni su questioni specifiche.

Questa brochure offre una panoramica di tutti i vantaggi di cui potrete usufruire nella vostra attività con l'estero e dei prossimi eventi in programma. Così facendo, potrete cogliere al volo le opportunità offerte e partire in quarta alla conquista di nuovi mercati.

Non lasciatevi sfuggire l'occasione di una consulenza

Perché avventurarsi da soli quando potete fare affidamento su un know-how snello e gratuito in materia di export? Il nostro team di consulenza clienti aiuta le imprese a sfruttare appieno le proprie potenzialità per il commercio internazionale.

Fissate un appuntamento per un primo colloquio e lasciatevi accompagnare alla conquista del mondo. (services@idm-suedtirol.com)

...oppure partecipate al nostro evento più vicino a voi:

“Consulenza in loco”

**Export – Innovazione – Finanziamenti
Incontro informativo e di consulenza**

Date:

20 novembre, Brunico

22 novembre, Coldrano



CONOSCERE IL MONDO DA CASA

Trenta mercati in soli due giorni e tutto senza mettere piede su un aereo? Ecco cosa vi attenderà agli **Export Days**, l'annuale appuntamento clou delle nostre giornate di consulenza. Porteremo in Alto Adige, appositamente per voi, **esperti di ingresso nel mercato e di vendita**, provenienti da interessanti mercati di sbocco. Questo ampio bagaglio di conoscenze del mercato sarà inoltre arricchito da consulenze su argomenti di attualità relativi all'export.

Ma anche durante il resto dell'anno potrete immergervi in mercati vicini e lontani, nel corso **delle giornate di consulenza di IDM**, tutto senza mai mettervi in viaggio.

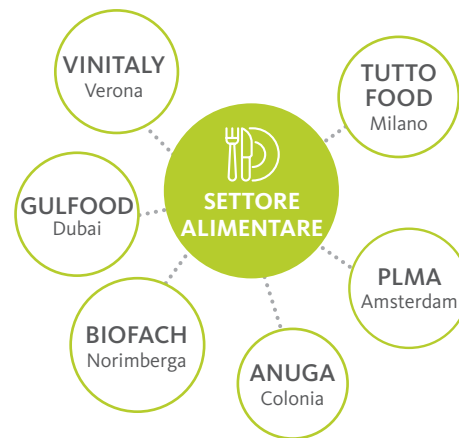


VANTAGGI

- › Prime informazioni su potenziali mercati esteri di riferimento, senza necessità di viaggiare e relativi costi
- › Consulenza individuale gratuita da parte di professionisti per i vostri mercati di riferimento
- › Consulenza di esperti su tematiche di carattere generale relative all'export

Le nostre prossime giornate di consulenza





PARTECIPAZIONE ALLE FIERE SENZA STRESS

Dall'Anuga di Colonia alla Big 5 di Dubai, dalla Heim & Handwerk di Monaco alla Alles für den Gast di Salisburgo: ovunque si riunisca il vostro comparto nel mondo, l'Alto Adige è presente alle più importanti fiere di settore. Gli **stand fieristici collettivi altoatesini** vi garantiranno un posto in prima fila: con una buona visibilità, uno stand dall'allestimento accattivante e, soprattutto, molto meno stress organizzativo e meno spese rispetto alle partecipazioni individuali.



VANTAGGI

- Acquisizione di clienti e reti di contatti presso le fiere leader del vostro settore
- Gestione dell'intera organizzazione fieristica, dalla registrazione al trasporto merci, a cura di IDM
- Stand e posizionamento attraenti e ritorno d'immagine per l'immediato collegamento con l'Alto Adige
- Consulenza nella preparazione e nel follow-up e mediazione con potenziali clienti
- Copertura dei costi anticipata da IDM; addebito in fattura di un importo decurtato del finanziamento fino al 50%

L'attuale programma fieristico è disponibile su:
www.idm-suedtirol.com/fiere

Partecipate anche voi, le iscrizioni sono aperte!

EDILIZIA 

08 – 10/03/2019
COMBAU
Dornbirn

SETTORE ALIMENTARE 

21 – 22/05/2019
PLMA
Amsterdam

SETTORE ALIMENTARE 

05 – 09/10/2019
ANUGA
Colonia

EDILIZIA 

04 – 08/11/2019
BATIMAT
Parigi

SETTORE ALBERGHIERO 

16 – 20/11/2019
IGEHO
Basilea



VISITE DI DELEGAZIONI E VIAGGI IMPRENDITORIALI

Che ne direste di dare a una delegazione canadese un assaggio della vostra attività e dell'Alto Adige quale regione viticola a fine ottobre? Oppure di fare networking con i migliori buyer dei principali gruppi commerciali e dei produttori di marchi privati in occasione dei rinomati Wabel Summit a Parigi a novembre? Attraverso **visite di delegazioni** e **viaggi imprenditoriali**, IDM ageverà il vostro ingresso su nuovi mercati. Grazie a una capillare rete internazionale, avrete modo di incontrare potenziali **partner commerciali, giornalisti ed esperti**, sia sul territorio nazionale che all'estero.

Con il servizio **Ingresso nel mercato e ricerca di partner commerciali** di IDM, potrete utilizzare queste connessioni anche per un affiancamento personalizzato: sia che si tratti di contatti individuali che nell'ambito di un **progetto di ingresso nel mercato di più ampio respiro**. In una prima fase, IDM vi assisterà a sondare le opportunità di vendita del vostro prodotto o servizio sul mercato di riferimento. In caso di esito positivo, vi metteremo in contatto con potenziali partner commerciali, fornendovi informazioni utili sul vostro nuovo mercato di sbocco.



VANTAGGI

- › Accesso a una rete mondiale di imprese, esperti e istituzioni
- › Visite di delegazioni e viaggi imprenditoriali con il minimo sforzo organizzativo personale, copertura anticipata dei costi da parte di IDM e finanziamenti fino al 70%
- › Progetti di ingresso nel mercato personalizzati con una durata fino a tre anni e finanziamenti fino al 70%

I nostri prossimi viaggi imprenditoriali e visite di delegazioni

29 - 31/10/2018
SETTORE VINICOLO
 Visita di delegazione dell'autorità di controllo degli alcolici SAQ dal Quebec (Canada)

06 - 07/11/2018
SETTORE ALIMENTARE
 Wabel Grocery Summit, Parigi

08 - 09/11/2018
SETTORE BEVERAGE
 Wabel Drinks Summit, Parigi

17 - 22/05/2019
SETTORE ALIMENTARE
 Viaggio imprenditoriale al National Restaurant Association Show 2019 Chicago (Stati Uniti)

Per saperne di più:

www.idm-suedtirol.com/viaggi-imprenditoriali

www.idm-suedtirol.com/visite-di-delegazioni

DOTATEVI DEGLI STRUMENTI NECESSARI PER L'EXPORT

Troppi fattori sconosciuti vi tengono a distanza dal mercato estero? I contratti con partner commerciali stranieri non vi fanno dormire sonni tranquilli? Le cose non devono andare per forza così. IDM vi fornirà gli strumenti necessari per darvi una maggiore sicurezza sulle piazze internazionali.

Con il servizio **Diritto internazionale e contratti** IDM vi assisterà nella stesura e revisione dei contratti o nella costituzione di una **sede estera**. Usfruite del nostro **check-up gratuito dei contratti per l'export** o consultate l'**esperto legale** più adatto della nostra rete di partner. Possiamo anche fornire risposte a domande in materia di **assicurazione** contro i mancati pagamenti per limitare eventuali rischi, soprattutto in altri Paesi dell'UE.



VANTAGGI

- › Check-up gratuito dei contratti per l'export e consulenza in materia di assicurazione contro i mancati pagamenti
- › Mediazione con esperti legali competenti per i mercati di riferimento, con copertura anticipata dei costi da parte di IDM e finanziamenti fino al 70%.



UN COACH PER NUOVI MERCATI

La conquista di nuovi mercati non deve andare necessariamente di pari passo con costose spese di formazione. Soprattutto quando questi mercati li si può visitare affiancati da un **Export Coach**. Perché? Perché esperti o professionisti di vendite con molti anni di esperienza alle spalle vi assisteranno nello sviluppo e nella realizzazione della vostra **strategia individuale per il commercio e per l'export**. Una strategia pensata su misura per i punti di forza e i punti deboli della vostra impresa, a livello globale o nazionale, per nuovi mercati o canali di distribuzione.



VANTAGGI

- › Verifica del piano di vendita esistente ed elaborazione di una strategia commerciale e per l'export professionale con il sostegno di un esperto
- › Affiancamento fino a un anno da parte di un coach fisicamente presente in azienda due giorni al mese
- › Finanziamento dei costi di consulenza fino al 70% da parte di IDM





Newsletter

Sempre informati: desiderate essere sempre al corrente dei temi più rilevanti per il settore dell'export? Ci penseremo noi a tenervi informati. Le ultime notizie arriveranno direttamente nella vostra casella di posta, una volta al mese.

Iscrizione su: www.idm-suedtirol.com/iscrizione-newsletter



IDM Alto Adige

Via Alto Adige, 60

39100 Bolzano

T +39 0471 094 500

export@idm-suedtirol.com

www.idm-suedtirol.com