

## Checklist per contratti internazionali

Le Vostre condizioni generali e i Vostrì contratti con l'estero sono adeguati al commercio internazionale? Qui di seguito Vi mettiamo a disposizione una checklist per avere una chiara risposta a queste domande. Attraverso i nostri servizi, specialmente mediante le consulenze in diritto internazionale, Vi potremo aiutare in caso di necessità.

Azienda: \_\_\_\_\_ Part .Iva: \_\_\_\_\_  
Persona di riferimento: \_\_\_\_\_ E-Mail: \_\_\_\_\_  
Tel.: \_\_\_\_\_ Settore: \_\_\_\_\_  
Paese / Paesi Export: \_\_\_\_\_ Prodotti: \_\_\_\_\_

### Vendita e distribuzione

#### 1) Rappresentanti commerciali, Agenti, Procacciatori d'affari, Intermediari occasionali

**Infobox:**

Si intendono quei contratti stipulati con soggetti (persone fisiche/società) incaricati di promuovere la conclusione di negozi/contratti per conto del committente/preponente in una zona determinata, percependo un compenso (prevalentemente denominato provvigione) in caso di conclusione dell'affare.

a) Contratti o eventuali accordi, in particolare accordi annessi in materia di provvigioni, compensi e relative modalità di calcolo

esistenti

non esistenti

Note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

b) In quali Paesi hanno la propria sede i rappresentanti? In Italia (ma con responsabilità verso mercati esteri), in Stati membri dell'UE o in Stati non membri dell'UE (specificare)

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

c) Eventuali accordi ulteriori rispetto al contratto standard (ad esempio accordi via e-mail ecc.)

esistenti                      non esistenti

Note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

d) Contratto misto: sia funzioni di rappresentanza che di consulenza oppure funzioni di coordinamento di altri rappresentanti.

esistenti                      non esistenti

Note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

e) Come si perfezionano gli ordini con il rappresentante? Cosa viene inoltrato al committente/preponente? Gli ordini? Le richieste di ordini che devono essere poi autorizzate/confermate dall'azienda?

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

f) Come si svolge la procedura di incasso del corrispettivo presso i clienti? Viene realizzata direttamente dal rappresentante?

Sì, tramite il rappresentante.                      No, ma: \_\_\_\_\_

Note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## 2) Distributore, concessionario, rivenditore, importatore

### Infobox:

Si intendono quei contratti con imprese che acquistano per conto proprio e, successivamente, rivendono i prodotti in una zona determinata in nome e per conto proprio. In tali contratti vengono pattuite frequentemente clausole di esclusività, obiettivi di vendita, quantità minime di acquisto e ulteriori accordi volti ad una comune gestione/sviluppo del mercato.

a) Prevendita, clausola di tutela della clientela

esistente                      non esistente

b) Contratti o ulteriori accordi, in particolare allegati riguardanti le condizioni di fornitura e di pagamento.

esistenti                      non esistenti

c) In quali Paesi hanno sede gli operatori commerciali? Stati membri o non dell'UE (specificare)?

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

per favore voltare.

d) Contratti di Private Labelling o cd. contratti di OEM (Original Equipment Manufacturer)

**Infobox:**

Si intendono quei contratti in cui l'operatore commerciale rivende sotto il proprio nome/marchio senza utilizzare il nome/marchio del produttore.

esistenti

non esistenti

e) Contratti di franchising

esistenti

non esistenti

Note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

f) Negozio/contratto trilaterale

esistente, per i seguenti Paesi: \_\_\_\_\_

non esistente

### 3) Documenti di vendita

a) Condizioni generali di contratto o simili

esistenti

non esistenti

Con quali modalità le medesime vengono portate a conoscenza del cliente (ad es. sono presenti su offerte, cataloghi ecc.)?

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## E - Commerce

a) Vendita/Distribuzione di prodotti su internet

esistente

non esistente

b) Come avviene la conferma e accettazione delle condizioni generali di contratto da parte del cliente?

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

per favore voltare.

